

## RESPONSABLE DES VENTES INTERNATIONALES ET MARKETING

Les marins Windelo ont soif d'aventures et de découvertes. La passion pour la mer et pour la navigation coule dans nos veines. L'amour que l'on porte à notre planète et la soif d'innovation nous amènent à créer des bateaux respectueux des Hommes et de l'environnement. Notre gamme de catamarans de 44 à 60 pieds offre aux marins la possibilité de naviguer avec plaisir et sécurité sur des bateaux écoresponsables.

Embarquez pour vivre une expérience épanouissante au bord de la mer Méditerranée à Canet-en-Roussillon !

### VOS RESPONSABILITES

Vous êtes un acteur clé du lancement de Windelo, vous souhaitez vivre votre passion pour la navigation et donner du sens à votre projet professionnel en participant à la naissance d'une nouvelle marque de catamarans.

#### Véritable chef de projet :

- ✦ En étroite collaboration avec le patron de l'entreprise, vous **développez** une relation one to one avec nos prospects et nos clients,
- ✦ Vous **construisez** le bureau de ventes et de services,
- ✦ Vous animez la **stratégie marketing** et collaborez avec nos partenaires externes,
- ✦ Vous recrutez, formez, et animez progressivement **une équipe d'experts passionnés**,
- ✦ Vous **innovez** pour vendre les bateaux Windelo en Europe,
- ✦ Vous recrutez et animez **un réseau mondial** de concessionnaires et d'agents Windelo,
- ✦ Vous **développez la stratégie** de services de l'entreprise : mapping des places de port, assurance et financement, formation, entretien et refit etc...,
- ✦ Vous **participez à la mise en main des bateaux** à nos clients,
- ✦ Vous **animez** la stratégie salons nautiques,
- ✦ Vous **construisez** le plan média offline et online en respect des budgets.

### LE PROFIL DU MARIN WINDELO

- ✦ **Passionné(e) de nautisme** vous naviguez régulièrement,
- ✦ Votre **sens du service** vous anime pour satisfaire nos clients au quotidien,
- ✦ Vous êtes **enthousiaste et motivé(e)** à l'idée de travailler **en équipe** dans une entreprise en phase pionnière,
- ✦ Doté(e) d'un **esprit entrepreneurial**, vous participez à la naissance d'une marque qui **fait la différence**,
- ✦ Idéalement vous disposez **d'une expérience** dans la vente de bateaux,
- ✦ Votre niveau d'**anglais** professionnel vous permet de travailler en **autonomie**. La maîtrise **d'une troisième langue** est un plus : allemand, espagnol, italien.

### POSTE EVOLUTIF

Directeur des ventes internationales et marketing

### DISPONIBILITÉ / LIEU DE TRAVAIL

Dès que possible / Région Occitanie, Canet en Roussillon FRANCE

### TYPE DE CONTRAT ET REMUNERATION

CDI Cadre / Entre 30 et 40k€ + variables.

Partagez votre passion et votre motivation avec nous en adressant votre candidature par e-mail à Hélène :

[helene.kauffmann@windelo-catamaran.com](mailto:helene.kauffmann@windelo-catamaran.com)

