



# RESPONSABLE COMMERCIALE EXPORT

Trilingue FRANCAIS - ANGLAIS - ESPAGNOL

15 ans d'expérience dans l'export ; j'ai piloté, animé et développé des réseaux à l'international (distributeurs, agents, clients directs).  
Sur les zones Europe, Dom Tom, MO, Afrique ; pour des marques de luxe ou plus confidentielles.  
Je suis aujourd'hui à la recherche de nouveaux challenges.

Rozenn GUENNEC

06 88 06 84 58

[rozenn\\_guenneec@hotmail.com](mailto:rozenn_guenneec@hotmail.com)

Permis B

Projet mobilité Nantes et environs

## COMPETENCES

### STRATEGIE COMMERCIALE ET MARKETING A L'INTERNATIONAL

**Piloter, animer et développer un réseau à l'international**  
Distributeurs, agents commerciaux, clients directs

**Prospecter, recruter de nouveaux partenaires / clients**  
Sélection du partenaire, négociation des conditions

**Lancer et développer une marque à l'export**  
Projets d'implantation de marque et lancements produits

**Définir et piloter le marketing mix pour chaque marché / positionnement**  
Prix et marge, distribution, offre produits, merchandising, promotions et événements

**Construire et piloter un budget / prévisionnel de vente**  
Dans une optique de développer le CA et la marge, construction et suivi du P&L

**Construire, négocier et piloter des plans de vente annuels et définir des objectifs**  
Par marché / marque / catégorie / canal de distribution

**Analyser les ventes, suivre les performances produits et actions**  
**Recommandations, Reporting**  
Indicateurs commerciaux, analyse sell-in/ sell out et analyse ranking/stocks, bilan des actions

**Management et collaboration transverse**

**Collecte d'informations et analyses de marchés**  
Terrain, prospection, analyse des réseaux de distribution, étude des besoins, veille concurrentielle

**Préparer et animer les salons professionnels, visites et RDV clients**  
Déplacements zone Europe, Dom Tom, Afrique Subsaharienne  
Salons internationaux (TFWA, COSMOPROF, VIVANESS, NATEXPO, SALON DE LA LINGERIE, LYON MODE CITY)

## LANGUES

Anglais : courant

Espagnol : courant (stage fin d'étude 6 mois Murcia)

## INFORMATIQUE

Pack office, Business Intelligence, SAP, AS400, Ciel  
Outils digitaux (visioconférence)

## SAVOIR-ETRE

Autonome, Esprit d'équipe, Sens du relationnel, Goût du challenge, Sens du résultat, Capacité d'adaptation et de décision

## CENTRES D'INTERETS

Voyages, Danse, Yoga, Randonnées, Cinéma, Théâtre, Musique

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 2016 ○ **RESPONSABLE EXPORT**  
2020 **LABORATOIRE LAURENCE DUMONT / PARFUMS PAR NATURE - Cosmétiques : Parfums, Epilation, Soins, Solaire ; CA 10 M€ - Paris et ponctuellement siège Agen (CDI)**  
**Loua, Pur Eden (bio certifié), Les Senteurs Gourmandes...**
  - Lancement des marques Loua et Pur Eden à l'export
  - Ouverture et développement des marchés Europe, Dom Tom, MO, Maghreb
  - Développement et mise en place du back office export
  - Développement des packs export en lien avec le marketing
  - Animation et développement d'un portefeuille de 1,2 M€
  - Ouverture de nouveaux marchés : 7 pays Loua (Portugal, Italie, Suisse, Lituanie, EAU, Congo, Tunisie) et 9 pays Pur Eden (Espagne, Roumanie, Autriche, Hongrie, Slovénie, République Tchèque, Slovaquie, Finlande, Pays-Bas)
  - Croissance CA du portefeuille existant de 30%
  - Croissance CA de l'ensemble de la zone de 90 – 140 % /an
- 2013 ○ **RESPONSABLE DE ZONE EXPORT - AFRIQUE SUBSAHARIENNE**  
2016 **PARFUMS ULRIC DE VARENS - Parfums ; CA 25 M€ - Paris (CDI)**
  - Animation, accompagnement et développement d'un portefeuille clients de 700K€
  - Ouverture des marchés : Nigéria, Mozambique, Angola et Afrique du Sud
  - Croissance du CA de +10% sur l'ensemble de la zone
- 2011 ○ **COORDINATRICE COMMERCIALE EXPORT**  
2013 **PARFUMS ULRIC DE VARENS ; Parfums - Paris (CDI)**
  - En charge des marchés : Afrique (Afrique Subsaharienne + Egypte), Amérique du Sud et Filiales Mexique et Turquie
  - Participation au développement de la zone export en étant un relais entre les marchés, le directeur de zone et les services internes de l'entreprise
  - Participation à la création de la filiale en Turquie
- 2010 ○ **ASSISTANTE COMMERCIALE ET MARKETING – TRAVEL RETAIL**  
2011 **EUROPE - BPI ; Groupe Shiseido, Parfums - Paris (CDD)**  
**JP Gaultier, Issey Miyake, Narcisso Rodriguez, Elie Saab**
  - En charge TR Europe : UK, Italie, Grèce, Belgique, Russie...
  - Suivi commandes/ animations/ forecast/ sell-in sell out
- 2009 ○ **ASSISTANTE COMMERCIALE EXPORT**  
**SISLEY, Parfums, cosmétiques ; Paris (3 mois, Mission Intérim)**
  - En charge des marchés : Amérique/ Caraïbes, Asie, Océanie, Europe du Sud pour remplacements congés (suivis commandes)
- 2006 ○ **ASSISTANTE COMMERCIALE EXPORT ANGLAIS / ESPAGNOL**  
2009 **SIL ; Groupe Eminence, Lingerie et Bain - Vanves (CDI)**  
**J. Galliano, C. Lacroix, Kenzo, S. Rykiel, Cacharel**
  - En charge des marchés : Europe du Sud, MO, Dom Tom
  - Administration des ventes/ Prospection/ Participation salons
- 2003 ○ **MAITRISE LEA (Langues Etrangères Appliquées)**  
Parcours COMMERCE INTERNATIONAL, U.B.S LORIENT.
- 1999 ○ **BAC Littéraire (option maths)**

## FORMATION