Corentin LE GALL

Né le 17/10/1982 (39 ans)
Disponible immédiatement

47 rue de la Chevalerie
F - 44300 Nantes

+33 (0)6 26 88 61 63

corentin-legall

corentin.legall44@gmail.com

LANGUES

Anglais : bilingue - C2 (TOEIC 09/2020 : 980)

Italien : courant - B2

Allemand : usage professionnel - B1

Espagnol : notions - A2

INFORMATIQUE

Logiciels de bureautique : usage quotidien et avancé (Doc, Xls, Ppt, Outlook)

CRM : utilisation quotidienne (Salesforce, Hubspot, logiciels internes)

ERP : système AS400

Notions en **CAO** (Autocad & Solidworks) et logiciels de **création graphique** (Adobe Creative Cloud)

SOFT SKILLS

- Esprit de synthèse
- Sens du collectif
- Dynamique, goût pour le terrain
- Ouverture internationale

CENTRES D'INTERETS

- Rugby : joueur et entraîneur
- Course à pied (semi-marathon)
- Vif intérêt pour le monde maritime et ses défis actuels et futurs

RESPONSABLE COMMERCIAL INTERNATIONAL

« Ils ne savaient pas que c'était impossible, alors ils l'ont fait » Mark TWAIN

Après une formation à la fois scientifique et commerciale, je poursuis une carrière à l'interface des clients et des équipes techniques. Particulièrement à l'aise dans les environnements industriels, je souhaite participer au développement et à la croissance d'une entreprise avec l'acquisition de nouveaux marchés B2B, en particulier dans un contexte industriel.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Responsable produits ▪ Catu (groupe Sicame) ▪ Bagneux (92) 2019 - 2020

Matériels de protection électrique – 160 employés – CA 2019 : 40 M€

- Analyse et mise en place d'un plan de rationalisation : gain de marge +20 % et CA stable (4 M€)
- Action commerciale : salons & visites clients, support aux équipes France et export
- Développement de produits et de processus internes (cahier des charges, gestion de projet)

Responsable commercial et marketing ▪ S2F Network (NGE Connect) ▪ Le Havre (76) 2018

Intégrateur WiFi – 15 employés – CA 2018 : 3 M€

- Management de 3 commerciaux (France, Italie)
- Coordination des réponses aux appels d'offres en lien avec le BE (pipe : 500 k€)

Responsable produits Europe ▪ Parker-Hannifin ▪ Evreux (27) 2015 - 2017

Biens d'équipements industriel – 50000 employés – CA 2017 : 5 Mds €

- Référent produits pneumatiques pour les équipes commerciales du groupe (CA : 40 M€)
- Suivi de comptes clients stratégiques : développement de produits, liaison R&D / client
- Simplification du portefeuille produits : -50% de références (CA et marge stables)

Chef de projets business development ▪ Cermix ▪ Desvres (62) 2011 - 2015

Matériaux de construction – 170 employés – CA 2015 : 55 M€

- Lancement d'une gamme sur le nouveau marché des mortiers spéciaux :
  - Définition des produits (+ 200 références) et relations fournisseurs (Europe)
  - Création des supports de communication, formation de la force de vente
  - Coordination des équipes internes (achats, qualité, supply chain) et externes (agences de communication)
- Développement d'une nouvelle ligne de produits (CA à 3 ans : + 900 k€) :
  - Coordination normalisation et certification (CSTB) et mise en place du contrôle qualité
  - Support quotidien à la force de vente

Ingénieur commercial (CDD) ▪ Bureau van Dijk (Moody's) ▪ Paris (75) 2010

Logiciels d'information financière – 25 employés – CA 2011 : 13 M€

- Prospection et vente auprès d'une cible TPE / PME - formation des clients utilisateurs

Développement commercial export (VIE) ▪ Acebi ▪ Milan (ITA) 2008 - 2010

Equipement navals hydrauliques – 25 employés – CA 2010 : 5 M€

- Etude pour le développement d'une ligne de produits vers un nouveau marché (yachts)
- Elaboration et lancement d'un plan d'actions commerciales sur la zone EMEA élargie : tournées de prescription / prospection, expositions sur salons
- Identifications de projets et chiffrage en coordination avec R&D (pipeline projets : 2 M€)

Chargé d'études crédit (contrat d'apprentissage) ▪ Oséo (BPIFrance) ▪ Rouen (76) 2006 - 2008

Etablissement financier – 2000 employés – CA 2008 : 40 M€

- Analyses financières de PMEs et rédaction de rapports de synthèse (environ 180 dossiers étudiés)

FORMATION

Master (M2) ▪ NEOMA ▪ Rouen (76) 2004 - 2008

Anciennement : Ecole Supérieure de Commerce de Rouen

DEUG Génie Civil & Infrastructures (L2) ▪ Université de Nantes ▪ Saint-Nazaire (44) 2003 - 2004

Cycle préparatoire intégré ▪ ESTACA ▪ Levallois (92) 2000 - 2003

Ecole d'ingénieurs post-bac (Bac S obtenu en Juin 2000)