

Guillaume BESNIER

Marié, 2 enfants, 52 ans

Adresse : 1 rue du Grazo -56130 CAMOEL.

Tel : 06.14.63.89.40

vg.besnier@gmail.com



Direction et gestion d'entreprises - Développement commercial - Relations institutionnelles

Un parcours varié, riche et atypique qui allie à la fois la création et la reprise de sociétés, des fonctions commerciales classiques auprès des entreprises et des institutionnels, une expérience d'élus local ; le tout en mettant à profit de réelles qualités d'analyse, de synthèse, d'expertise en matière de gestion d'entreprise et de développement commercial.

Je suis mobile sur Vannes, Nantes et Rennes selon opportunités.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

Acquisition d'un chantier nautique à Arzal 56.

de juin 2017 à octobre 2021

- rachat d'une société située sur le port d'Arzal comprenant un magasin d'accastillage USHIP et un chantier de réparation tout type de bateaux.
- développement du CA : progression de 40 % (à périmètre identique) en 4 ans pour atteindre le million d'euros TTC
- rentabilité retrouvée avec un résultat supérieur à 7 %
- gestion d'une équipe de 4 à 7 personnes

Responsable des affaires publiques chez Elio restaurant enseignement.

GROUPE ELIOR

Restauration collective

de septembre 2015 à février 2016

- idem COFELY INEO

Adjoint au Directeur des Relations Institutionnelles :

COFELY INEO GDFSUEZ

Infrastructures et génie électriques

de janvier 2013 à août 2015

- en charge des relations institutionnelles auprès des élus, associations d'élus, de directeurs territoriaux, d'ingénieurs et techniciens...
- Accompagnement des équipes commerciales dans l'élaboration et le suivi de dossiers et d'appels d'offres - contrats de Partenariat Publics Privés ; participation aux réponses d'appel d'offres
- Prospection et développement de nouveaux marchés.
- représentant dans les groupes de travail institutionnels, clubs de réflexion.
- En charge et coordinateur des différents salons et congrès nationaux.
- Gestionnaire des publicités et autres communications institutionnelles.
- En charge du suivi de l'évolution des réformes territoriales et analyse des impacts sur les différentes politiques locales.

Responsable du développement commercial

d'octobre 2008 à janvier 2013

Ineo Infrastructures IDF (éclairage public) - collectivités locales

- Prospection, suivi de clientèle, détection des besoins, réponse aux appels d'offres dont les contrats de Partenariat Public Privé et des Contrats de Performance Energétique ; rédaction des offres de candidature.
- chargé des salons professionnels et institutionnels
- chargé du marketing, de la communication interne et externe : plaquette commerciale, supports commerciaux, parutions d'annonces publicitaires, organisation des manifestations.

Création de la société H3C en mars 2004

de mars 2004 à octobre 2008

Missions de consultant : conseil et développement

- Développement commercial pour un bureau d'études, auprès des architectes et des collectivités
- Audit auprès des collectivités locales sur leur niveau d'équipement en matière d'énergie électrique (éclairage public, fibre optique, vidéo...) pour un groupe industriel INEO GDFSUEZ
- Mission auprès d'une importante société de vente de linge de maison LINVOSGES:
- Commercialisation de produits confectionnés de décoration : hôtels, collectivités et particuliers

Attaché commercial

D'octobre 2000 à juin 2002

Société COCHET :

Liquidation judiciaire de la société en juin 2002

- Fourniture et confection d'articles textile pour la décoration hôtelière
- Chiffre d'affaires : 1.3 M€. Région Ile de France et Nord

Responsable commercial.

Société CONCEPTION TISSAGE DISTRIBUTION :

De février 1995 à octobre 2000

- Fourniture et confection d'articles textile pour l'hôtellerie et les collectivités.
 - Prospection et suivi de clientèle. Responsable grands comptes.
 - Responsable des régions nord et Normandie avec encadrement de 2 commerciaux.
- Chiffre d'affaires : 1.1 M€

Responsable de rayon sports collectifs.

Société DÉCATHLON : Saint Brice sous forêt 95

De février 1992 à février 1995

FORMATION ET LANGUES :

Diplôme Universitaire de Technologie – Sceaux en 1990 - Techniques de commercialisation marketing.
Baccalauréat série B économie (en 1988) Anglais : niveau moyen - Allemand : niveau scolaire

ACTIVITÉS DIVERSES :

Maire de la Commune de Bouffémont – Val d'Oise

De mars 2001 à mars 2008

6 000 habitants ; 80 agents ; budget 7 millions d'euros.

Vice-président de la Communauté de Communes Ouest de la Plaine de France (47 000 habitants) Chargé du transfert des nouvelles compétences et des activités économiques

Autres activités diverses :

Pratique intensive de sports : trail, VTT, natation, raids multi-sports, badminton, sports nautiques ;
Bricolage