

## **À propos**

Lancée en janvier 2021, Izysea ambitionne de révolutionner le secteur de la plaisance. ⚓

Nous proposons une solution (application IOS & Android) qui facilite les escales portuaires des plaisanciers, mais aussi, qui fluidifie le travail de la capitainerie, et lui permettra ainsi de proposer à ses plaisanciers les services tant attendus par ces derniers.

Enfin, ce dispositif de services innovants contribuera à dynamiser l'économie locale, et rejaillira sur l'image du port, et de la commune littorale. 🚤

Nous accompagnons les professionnels du nautisme (ports de plaisance, prestataires de services, loueurs de bateaux) dans leur développement en leur apportant des outils digitaux simples et adaptés à leurs besoins. 🚀

## **Descriptif du poste**

Sous la responsabilité de Louis, notre CEO, tu seras amené à travailler sur l'ensemble des problématiques commerciales & partenariats de notre équipe.

Les sujets auxquels tu pourrais être confronté (liste non exhaustive) :

- Identifier de nouvelles entreprises (prestataires de services & loueurs) adaptées à l'offre Izysea
- Engager, démarcher et convertir les prospects en clients
- Élaborer des propositions commerciales
- Effectuer un suivi régulier avec les clients signés
- Améliorer les processus pour devenir toujours meilleur
- Analyse et création de rapports de performance

## **Profil recherché**

- Tes capacités rédactionnelles ont fait leurs preuves
- Tu as un bon relationnel
- Tu sais utiliser un CRM
- Tu aimes organiser et mener à bien des projets.
- Ton esprit entrepreneurial te pousse à te dépasser.
- Tu n'as pas peur de prendre des initiatives.
- Si tu parles couramment anglais, c'est un gros plus.
- Si tu as une fine connaissance du secteur du nautisme, c'est un très gros plus.

## **Déroulement des entretiens**

- 1 - Appel téléphonique ou visio avec Louis (15 mn)
- 2 - Visio ou rencontre physique dans nos locaux avec l'équipe Izysea (30 mn)

