



Description du poste

Distributeur de grandes marques du nautisme, Interdist SAS recrute un(e) Technico-Commercial(e) pour la zone Méditerranée.

Profil : De formation commerciale, passionné(e) par le monde du nautisme, vous possédez une expérience réussie de minimum de 2 ans acquises idéalement dans le secteur de la distribution et/ou du nautisme dans le cadre de ventes en BtoB et/ou BtoC. Vous êtes dynamique et persévérant(e), vous avez le goût des responsabilités et des contacts humains, vos talents de négociateur et votre souplesse vous permettront de réussir dans ce poste. Anglais indispensable.

Secteur : Secteur Méditerranée. Lieu de résidence sur la zone géographique. Poste itinérant à mobilité régionale imposant de passer une à plusieurs nuits par semaine à l'hôtel.

Missions :

- Prospecter les différents acteurs du nautisme (Chantiers, shipchandlers, chantiers de maintenance ...) et développer votre portefeuille clients
- Identifier de nouvelles opportunités commerciales sur votre zone
- Négocier les implantations commerciales et le merchandising de nos produits en linéaire et assurer le lancement des nouveaux produits sur le terrain
- Conseiller, assister et assurer le suivi technique de vos clients BtoB
- Participer aux salons
- Assurer le reporting régulier de votre activité

Rattaché(e) à la direction commerciale avec suivi individuel et collectif, vous êtes autonome sur votre secteur géographique.

Nous vous offrons :

- Une ambiance conviviale dans un secteur d'activité attrayant
- Une formation continue, un accompagnement personnel
- Une rémunération récompensant votre performance (fixe et commissions)
- Voiture de fonction, ordinateur portable, téléphone + frais de déplacements
- Mutuelle entreprise, RTT
- CDI avec période d'essai – temps plein

Merci d'adresser vos candidatures à l'adresse mail suivante : info@interdist.fr.