

NOUS RECRUTONS UN RESPONSABLE COMMERCIAL (H/F)

Dans le cadre de son développement, la filiale française de Navigare Yachting, recherche un responsable commercial France en CDI pour sa division vente de bateaux en gestion-location.

Rattaché(e) à la direction France et au directeur commercial monde, vous serez responsable du développement commercial de votre zone.

Télétravail essentiellement, région nouvelle aquitaine idéalement.

MISSIONS

- Développement de l'activité commerciale sur le marché francophone
- Suivi des prospects et envoi des proposition commerciales,
- Gestion du CRM
- Reporting des performances et du CA
- Participation aux salons nautiques Français (Paris, LGM et Cannes).
- Veille concurrentielle.

CONTRAT

- CDI
- Rémunération selon profil
- Commissions sur les ventes attractives

PROFIL RECHERCHÉ

Passionné(e) de bateaux, vous disposez d'une formation de niveau BAC+2.

Vous disposez d'une première expérience minimum dans le développement commercial et idéalement de connaissances en financement de bateaux (leasing).

Vous êtes un véritable communicant, à l'aise avec les produits techniques.

Au delà des compétences techniques, vous êtes doté(e) d'un esprit d'équipe et vous faites preuve de fortes capacités relationnelles et rédactionnelles. Vous avez une bonne capacité d'analyse.

La maîtrise de l'anglais est essentielle pour ce poste.

Envoyez votre C.V. contact@navigare-yachting.fr



NAVIGARE YACHTING
EXPERIENCE TOGETHER