

François OTMESGUINE

30 Rue Sainte-Barbe F.22500 PAIMPOL FRANCE

Port : +33(0) 607 353 293

Email : f_otmesguine@hotmail.com

Marié, né le 25.02.1962

Mobilité géographique totale / Anglais & Espagnol courants



Direction Générale

Direction Commerciale & Marketing - Direction du Développement **INDUSTRIE B2B - France et *International***

COMPETENCES

Direction Générale de PME multi-sites et business units

Elaboration et mise en œuvre de la stratégie de croissance (organique et externe)
Gestion financière - Pilotage de l'activité et de l'exécution des plans d'affaires
Organisation de groupe - Transferts d'activités - Management et RH
Certifications Qualité (ISO9001, EN1069, ISO14001...) - Gestion de l'innovation

Direction commerciale et marketing

Définition de la politique et de la stratégie commerciales ; mise en place, développement et animation de réseaux de distribution (France & International) ; négociation de contrats Grand Export, suivi direct de Grands Comptes ; gestion de marques et référencements clients, renforcement du relationnel client
Gestion fonctionnelle de l'Administration Des Ventes - Mise en place d'un CRM
Plan Marketing et communication externe ; évolution marketing des produits : analyses de marchés, élaboration avec les BE de nouvelles gammes et nouveaux produits, positionnement tarifaire, offre commerciale

Croissance externe

Sourcing - Négociation et closing des opérations d'acquisition – Montages financiers

Gestion de crise

Plan de retournement industriel et financier - Négociations avec les parties intéressées - Mise en œuvre des restructurations

PARCOURS PROFESSIONNEL

Avril 2010 – Juillet 2022 EUROPE COMPOSITE & TECHNOLOGIES

GERANT – ASSOCIE MAJORITAIRE CA 4 M€ / Personnel jusqu'à 60 salariés

Rachat, retournement et développement de l'entreprise

www.ect-france.com

Activités de l'entreprise : Plasturgie / Composites

Conception, fabrication et intégration de pièces, sous-ensembles ou ensembles complets en composite, sous marque propre ou en sous-traitance, en petite et moyenne série ; secteurs public et privé ; gestion de 3 sites industriels en Bretagne et Rhône-Alpes, totalisant 6.200 m² couverts
Fabrication d'outillages (modèles, moules, gabarits) et prototypage

Secteurs concernés :

- Projets clé-en-main dans le BTP (toboggans pour parcs aquatiques et piscines collectives),
- Sous-ensembles complets (face avant, bout arrière par exemple), pièces de carrosserie et d'aménagement intérieur pour l'industrie du transport terrestre (car, bus, rail, camion...)
- Produits divers pour l'agriculture et l'élevage
- Grandes pièces complexes ou pièces d'aspect pour l'industrie (machines-outils, nacelles...)

Croissance des activités de l'entreprise (de 0.8 à 4 M€ en 10 ans), mise en place de 2 sites industriels selon les standards les plus exigeants de l'industrie du composite.

Obtention de la Certification ISO9001 pour tous les sites (de la conception au produit fini).

Connaissance et pratique de nombre de standards européens et internationaux.

Implémentation d'une démarche RSE au sein de l'entreprise (Environnement, RH).

2002 – mars 2010 ARMOR ATLANTIQUE PARTICIPATIONS (22)**PRESIDENT DU GROUPE – Associé minoritaire - Direction stratégique, exécutive et commerciale****CA consolidé 2007 :17,5 M€, effectif : 170 personnes**

Fabrication de véhicules agraires, de bennes à déchets, d'ensembles chaudronnés en sous-traitance (métal, composites), de silos et cuves polyester

5 sociétés dans 3 régions (Bretagne, Auvergne, Franche-Comté), 6 marques commerciales

Constitution d'un groupe dans le Top 5 du véhicule agricole, leader national sur certains segments. Etablissement de relations commerciales stables avec de nouveaux clients-clés : centrales d'achat agricoles (5 des 6 majeures françaises), VEOLIA ENVIRONNEMENT, grands donneurs d'ordres (POTAIN, MICHELIN)**2001 Groupe ROULLIER (35)****DIRECTEUR DEVELOPPEMENT INTERNATIONAL SECMA***Création, développement et gestion d'une filiale commerciale sur la Grande-Bretagne**Vente de produits d'agrofourniture du Groupe***1995 - 2000 S.A. DENIS (28)****Fabrication d'équipements électromécaniques** (leader de la manutention mécanique de vrac)**Clientèle** : Agriculture, Agro-industrie (Stockage/Négoce, Alimentation animale, Meunerie, IAA, Engrais), Minéraux, Chimie, Combustibles et Déchets solides**DIRECTEUR COMMERCIAL FRANCE ET EXPORT (1998 – 2000)**

Animation du réseau de ventes (30 agents et 150 revendeurs France, 37 agents étrangers)

Force de vente de 13 technico-commerciaux France et Export et 1 responsable-produit

RESPONSABLE EXPORT (1995 – 1997)*Europe de l'Ouest et de l'Est, Afrique, Amérique Latine, Asie***En 5 ans, inversion de la tendance régressive de l'activité, et engagement sur une nouvelle dynamique de développement et de conquête de marchés****Croissance des chiffres d'affaires (95 → 142 MFFR) - maintien d'une rentabilité supérieure à 10 %****Développement d'un réseau de distribution vers 40 pays et 4 continents – création de 67 références-pays sur 5 ans****1988 - 1994 Groupe SOCFIN (Bruxelles) / SOCFINCO (Belgique) - SOCA'2 (34)***Ingénierie et gestion d'opérations agro-industrielles. Projets clé-en-main. Négoce international (matières premières et équipements)***CONSULTANT COMMERCE INTERNATIONAL Matières premières agricoles (1994)****RESPONSABLE ANTENNE PARISIENNE (1993 - 1994)****CHEF DE PROJETS - Guinée Equatoriale (1991 - 1993), Nigeria (1988 – 1989)****RESPONSABLE ETUDES (1989 - 1991) - Afrique, Asie****1986 - 1988 COE – REXECODE (75) - Prévisions économiques et financières****ECONOMISTE STATISTICIEN (IPECODE)****1984 -1985 AGENCE FRANCAISE DE DEVELOPPEMENT (75)****RESPONSABLE AGRICULTURE, IAA, AGRO-INDUSTRIE (VSN) – Ile Maurice****FORMATION ET LANGUES****1983 Ingénieur Agronome INA Paris-Grignon (AGRO PARIS TECH)****1984 DEA de Génétique Quantitative et Appliquée**Auditeur libre du **DEA de Statistiques et Informatique**

| Université

| d'ORSAY

1988 Marketing des produits et équipements industriels

| CNAM Paris

Pratique courante de l'**informatique** (petits et gros systèmes)**Anglais / Espagnol : courants** (langues de vie et de travail)

Allemand : niveau moyen

CENTRES D'INTERET**Hobbies**

Tennis (capitanat d'équipe, arbitrage, juge-arbitrage) - Sports divers (nautisme, rugby, montagne)

Engagement syndical et patronal dans l'Industrie

Membre du Conseil d'Administration

- du Syndicat Professionnel de l'Industrie Plastique – PLASTI OUEST“(2010 - 2019)
- du Syndicat Professionnel de la Plasturgie et des Composites POLYVIA

Vice-Président du GPIC (jusqu'en 2019), puis Président du Pôle Composites de POLYVIA (nov. 2021)