



DAVID MEON

TECHNICO-COMMERCIAL

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**10/2023 à
aujourd'hui**

Technico-commercial Derichebourg
Aéronautique
Vente de prestation de services pour
Airbus. Gestion et traitements des appels
d'offres

**10/2021 à
09/2023**

Technico-commercial Leray menuiserie
Réalisation d'études et ventes de divers
services /produits aux particuliers et
professionnels Chargé d'affaires auprès des
collectivités

**10/2020 à
10/2021**

Technico-commercial Maucour
Secteur national, prospection, fidélisation
Etudes de faisabilité, calcul d'hélices

**09/2018 à
08/2020**

Technico-commercial Groupe Sofreba
4 sociétés représentées
Mise en place d'une stratégie commerciale
Reporting
Suivi de chantiers

**03/2016 à
07/2018**

Vendeur bateaux de plaisance Pornichet
yachting
Mise en place d'opérations commerciales
Suivi des chantiers de préparation
Prise en charge de la marque Wellcraft

**04/2015 à
11/2015**

Skipper Hôtel la Réserve Genève Skipper sur
motoscafo tagliapietra, 11 passagers
Gestion de la marina
Gestion du planning réservation

**05/2013 à
03/2015**

Vendeur bateaux de plaisance Pro Yachting
LAC LEMAN
Mise en place d'opérations commerciales
Suivi des chantiers de préparation
Prise en charge de la marque SEA RAY

FORMATIONS

2009

Obtention BTS Négociation et relation
clients - Sainte Marie CHOLET

2006

Obtention BAC Sciences et Techniques
de l'industrie - Marcel CALLO REDON

COORDONNÉES

1 rue du taillis
44350 GUERANDE
david.meon@hotmail.fr
0689288449

COMPETENCES

Relation client
Organisation
Etude de marché
Prospection
Utilisation ERP et CRM

ATOUS POUR LE POSTE

Facilité d'adaptation
14 ans d'expériences dans le nautisme et
L'industrie
A l'aise avec tous types de profils clients
Esprit d'équipe
Permis côtier
Attestation spéciale passager
(12 personnes)

CENTRE D'INTERETS

Paddle
Surf
Kite surf
Wake board
Bateau
Ski de randonnée
Randonnée

LANGUES

Anglais courant