

Offre d'emploi : Responsable commercial propulsion - France

Fondée en 1964, VETUS établit les standards mondiaux dans la conception et la fabrication de systèmes complets embarqués pour bateaux — notamment des moteurs, générateurs, propulseurs d'étrave et panneaux de commande — destinés aux bateaux de plaisance et aux petites embarcations commerciales.

VETUS se distingue par son esprit d'innovation et conçoit en interne la majorité de ses plus de 4 000 produits. L'engagement de Vetus envers la qualité, la fiabilité et une expérience client supérieure lui a permis de gagner la confiance des plaisanciers, constructeurs de bateaux et centres de formation nautique dans le monde entier.

Siège social basé aux Pays-Bas, Vetus possède 17 filiales dans le monde et un réseau mondial de distribution et de service incomparable.

La part de marché mondiale de notre gamme de moteurs diesel et de propulsion électrique est importante, mais nous recherchons une personne talentueuse capable de développer encore davantage nos ventes en France.

Nous recherchons un Responsable commercial propulsion pour la France

Missions principales

- Déployer le plan commercial pour notre gamme de moteurs diesels, hybrides et électriques.
- Être force de proposition pour développer la stratégie commerciale France
- Prospecter activement de nouveaux contacts potentiels et développer le réseau dans les secteurs du nautisme de plaisance, du petit transport maritime / fluvial commercial et semi-commercial en France
- Renforcer le réseau de distributeurs
- Développer le marché rénovation / rééquipement en y intégrant les gammes produits Vetus environnement moteurs, propulsion, manœuvre
- Être l'interlocuteur principal de cette activité dans votre zone géographique nationale et représenter Vetus lors de salons professionnels et de visites auprès de tous les clients Aftermarket et éventuellement des clients OEM en binôme avec le responsable OEM

- Collaborer étroitement avec les membres de l'équipe Vetus France basée au Pradet et également avec ceux basés aux Pays-Bas (Schiedam)
- Assurer la transmission des informations, actions menées et prévues par un reporting régulier auprès de la direction Vetus France
- Organiser et animer différents ateliers et formations, en présentiel ou en ligne selon les besoins.

Profil recherché

- Vous possédez des connaissances solides en moteur diesel, hybride, système et installation électrique DC / AC mais également de tout l'environnement moteur, propulsion / manœuvre
- Vous êtes capable de travailler dans un environnement technique et commercial exigeant
- Vous avez une affinité avec la construction navale et curiosité naturelle
- Vous avez validé un parcours professionnel avec succès
- Vous maîtrisez le Français ainsi que l'anglais, à l'oral comme à l'écrit
- Vous disposez de solides compétences relationnelles et commerciales ainsi que de plusieurs années d'expérience dans un environnement commercial
- Vous êtes orienté(e) client, aimez le travail en équipe, faites preuve de diplomatie et êtes disposé(e) à voyager à l'international lorsque nécessaire.

Nous offrons

Un poste à responsabilités au sein d'une organisation dynamique à structure horizontale, offrant une grande diversité de missions, une large autonomie, de la flexibilité dans l'organisation du travail et un cadre clair fondé sur le respect des procédures et des consignes.

Poste incluant une voiture de fonction, un téléphone, un ordinateur portable, une couverture mutuelle élevée et un salaire attractif.

Si cette offre vous intéresse, veuillez envoyer votre CV et votre lettre de motivation par e-mail à HFerlay@vetus.com, à l'attention de M. FERLAY Hugo (tél. : +33 (0)4 94 14 93 53)

